## 分野別市場拡大研究会活動成果

## 【マーケティング研究会】

参加メンバー:38社 51名

	実施月日	検討・テーマ	成果等
1130	人,167.1日	20年度	7% 7% 1
		①研究会し趣旨説明	①アンケート結果
1	20.11.13	②事前アンケート結果の紹介	
	20.11.10	③今後の具体的進め方	
		①研究会成果のアウトプットイメージ	<ul><li>①アウトプットイメージ</li></ul>
		②事例紹介	
2	20.12.1	シーテクトルファート    ・ビジネスオンライン㈱「ネット」de会計」	
		こうかスタンティン(株)「@プロパティ」  ・プロパティデーバンク(株)「@プロパティ」	
		ウィンターミーティングにて活動成果及び今後の活動予定の	
3	20.12.5	中間報告	
		①事例紹介	
		・(株)セールスフォースドットコム「セールスフォースト゛ットコム」	
4	21.1.21	· ネットスィート(株)「ネットスィート」	
		②マーケティング研究会拡大版の趣旨説明	
			①サービスモデル革新の立場から見た
5	21.2.4	①サービスモデル革新の立場から見たASP・SaaSモデルの	ASP・SaaSモデルの評価(中間報告案)
1		評価(独立法人中小企業基盤整備機構)	②日刊工業新聞連載記事
	04.6	①ASP・SaaSビジネスにおけるマーケティング手法の研究報	①ASP・SaaSビジネスにおけるマーケ
6	21.3.5	告(仮題)	ティング手法の研究報告(仮題)
_	04.6.4	①ASP・SaaSビジネスにおけるマーケティング手法の研究報	
7	21.3.4	告(第1版)	ティング手法の研究報告(第1版)
		スプリングミーティングにて活動成果及び今後の活動予定	20年度活動成果及び今後の活動予定
8	21.5.15	の発表	
		21年度	
			活動成果と21年度の活動予定
1	21.10.16	発表	1.02 * (1.02 *
		①00左连江科代田初生	①ASP・SaaSビジネスにおけるマーケ
2	21.11.5	①20年度活動成果報告	ティング手法の研究報告(第2版)
		②21度活動計画	②21年度活動計画
	04 40 7	①アンケート結果	①アンケート結果
3	21.12.7	②ビジネスプランの作り方-般概論-(ASPIC)	②ビジネスプランの作り方~一般概論
4	22.1.20	①事業計画作成について(リンジーコンサルティング)	①事業計画作成について
		①ビジネスプランの評価とブラッシュアップ	
5	22.2.25	・マイスタッフ・ジャパン(株)「JASPERSOFT」	
		・日本ユニシス㈱「教育系SaaSソリューション」	
		①ビジネスプランの評価とブラッシュアップ	
6	22.3.19	・(株)ネクスウェイ「e-オンデマンド」	
		・「レアメタルトレーディングサイト(動画)	
		22年度	
		①22年度活動計画	
4	22712	②ASP・SaaS事業計画の研究	
1 '	22.7.13	・プロパティデータバンク㈱「ポータ賞受賞!プロパティデー	
L_		タバンクの企業戦略」	
		①ASP·SaaS事業計画の研究	①ASP・SaaS事業化企画ガイドライン作
2	22.9.15	・ロジザード㈱「在庫管理ASP・SaaSロジザードの成功事例」	成計画案
<u></u>		②ASP・SaaS事業化企画ガイドライン作成計画案	
		①ASP·SaaS事業計画の研究	
3	22.11.26	・㈱ネオレックス「実録:SaaS立上げから黒字化まで」②事業	
		計画作成ガイドライン(仮)	
1		①海外ビジネス展開事例研究	
1		・㈱エイ・アイ・エス「AISのSaaS・クラウド海外展開の現状と	
4	23.2.21	課題」 •	
I		㈱WEIC「ハイブリッド型中国語教育で21世紀を代表する企	
<u></u>		業を目指す」	
5	23.2.23	日経Itpro連載「クラウドビジネス成功の原則」への寄稿説明	
		「クラウドビジネス成功の原則」	日経Itpro掲載
	23.2.28	原則1:日銭をガムシャラに稼ぐ	日経Itpro掲載
7	233.1	原則2:パートナー企業に頼らない	日経Itpro掲載

回数	実施月日	検 討 テ ー マ	成果等
8	233.2	原則3:スーパープログラマーに任せる	日経Itpro掲載
9	23.2.27	原則4:日銭をガムシャラに稼ぐ	日経Itpro掲載
10	23.2.28	原則5:日銭をガムシャラに稼ぐ	日経Itpro掲載
		「クラウドビジネス 奮闘の軌跡」	日経Itpro掲載
11	23.3.7	・大きな勘違いから始まった(コクヨS&T「@Tovas(あっととばす)」)	日経Itpro掲載
12	23.3.8	・存亡の危機からの脱出(ネオレックス「バイバイタイムカー	日経Itpro掲載
13	23.3.9	・市場を徹底的に研究(プロパティデータバンク「@プロパ	日経Itpro掲載
14	23.3.10	・パッケージではできないことを訴求(ビジネスオンライン 「ネットde会計」)	日経Itpro掲載
15	23.5.18	・ブレストに2カ月かけサービスの骨格を作る(日本ユニシス 「TRADEBASE for FX」)	日経Itpro掲載
16	23.5.20	・"御用聞き営業"は許されない(いい生活「不動産業特化型 クラウドサービス」)	日経Itpro掲載
17	23.5.25	・成功しそうになったときのことを考えておく(日立情報システムズ「App Bridge」)	日経Itpro掲載
18	23.6.3	・シンプルに考える(ロジザード「LOGIZARD-PLUS」)	日経Itpro掲載
19	23.6.9	・ユーザの声を聞き続ける(ネクスウェイ「e-オンデマンド便 サービス」)	日経Itpro掲載
		23年度	
1	23.7.29	サマーミーティングにて活動成果及び今後の活動予定の発	22年度活動成果及び今後の活動予定